

## Offre d'emploi – Développeur Commercial (H/F)

DualSun est une startup qui a l'ambition de participer activement au développement des énergies de demain. Nous proposons une solution solaire compétitive qui fournit localement les deux énergies principales de notre quotidien : l'eau chaude et l'électricité.

Nous recherchons une personne **ayant un bon relationnel, curieuse, autonome, positive et organisée** pour participer à notre aventure.

Type d'offre :	CDI à temps complet
Lieu de travail :	Bouches du Rhône - Marseille - Technopôle de Château-Gombert
Rémunération :	A négocier

### A propos de DualSun :

Créée en 2010 par deux jeunes ingénieurs centraliens, l'entreprise DualSun développe un panneau solaire 2 en 1 de nouvelle génération qui fournit simultanément l'eau chaude et l'électricité nécessaires dans les bâtiments. Après une phase d'étude et de conception qui a donné lieu au dépôt de 2 brevets, le panneau DualSun a été le 1er panneau hybride certifié au monde. La technologie est commercialisée en France depuis le début de l'année 2014 et des premières installations dans d'autres pays d'Europe ont lieu actuellement.

Nous développons notre société autour de 3 piliers forts, qui se déclinent dans nos actions et nos prises de décision : la Qualité (de notre produit, de nos formations, de nos conditions de travail), la Compétitivité (de nos offres, de notre Business Model), et la Crédibilité (de nos études de dimensionnement, dans nos relations clients).

Nous sommes une équipe jeune et internationale, aujourd'hui composée de 6 personnes. Découvrez-nous sur : <http://www.dualsun.fr/nous/>

### La mission

Nous développons DualSun principalement sur 2 segments de marché : le résidentiel individuel (*maisons*) et le résidentiel collectif (*immeubles de logements ou de bureaux par exemple*). Les panneaux DualSun sont vendus à des distributeurs (*grossistes*) qui gèrent le stock et vendent des kits complets à des installateurs (*artisans*), qui eux-mêmes vendent l'installation clé-en-main au client final. Nous essayons cependant de nous faire connaître auprès des clients finaux pour générer de la demande pour nos panneaux DualSun.

Nous recherchons un(e) développeur commercial(e) pour prendre en charge l'animation et le suivi de nos clients professionnels sur le marché français.

Vous serez amené(e) à :

1. Développer les ventes de DualSun en France à travers le développement et l'animation d'un réseau de professionnels clients et prescripteurs de DualSun. Comment? Par le conseil, la prospection, une grande expertise et un fort relationnel,  
*Ces professionnels sont par exemple des distributeurs de panneaux solaires, des entreprises générales du bâtiment, des constructeurs, des installateurs, etc.*
2. Être à l'écoute du marché pour être capable d'identifier les meilleurs réseaux de distribution pour DualSun, et de challenger le Business Model de l'entreprise,
3. Accueillir les demandes des prospects professionnels entrants et y répondre jusqu'à la signature de la vente (*ou la perte de l'affaire, le cas échéant*) en passant par la réalisation des devis clients,
4. Faciliter la réalisation des chantiers DualSun pour les professionnels en diffusant les documents techniques, en répondant aux demandes sur chantier avec réactivité, et en se déplaçant pour les premières mises en service,
5. Visiter régulièrement vos clients et partenaires pour identifier leurs besoins et veiller à leur satisfaction,
6. Préparer et animer les formations commerciales sur DualSun pour les professionnels,
7. Participer à la construction de l'image de marque de DualSun en recherchant avant tout la satisfaction de vos interlocuteurs professionnels.

Pour ce poste, il y aura des objectifs fixés en termes de :

1. Volumes de ventes via nos installateurs et distributeurs,
2. Optimisation du processus de traitement des projets (en termes de coûts et temps),
3. Satisfaction du client final et de l'installateur.

## Vous

D'excellente présentation, vous justifiez d'une expérience significative à un poste similaire et d'une formation technique approfondie dans notre domaine. Vous êtes **concerné(e) par les défis énergétiques** qui se présentent au monde d'aujourd'hui et vous avez une bonne affinité avec les sujets commerciaux.

Vous avez une bonne compréhension du photovoltaïque et du thermique, une expérience commerciale, et une connaissance pratique des chantiers d'installations solaires. Vous êtes dynamique, polyvalent(e), autonome, réactif(ve), organisé(e), efficace et disponible. Vous aimez rendre service, vous êtes efficace, d'un naturel de bonne humeur.

Vous maîtrisez parfaitement les outils informatiques suivant : Web, Word, Excel, Mail. Vous avez un bon rédactionnel et une expression orale parfaite. Enfin vous êtes habitué(e) à évoluer au sein d'environnements exigeants, vous avez envie d'apprendre et de progresser et vous avez le goût de l'excellence et de la performance.

Si cette offre vous correspond, rejoignez notre aventure! Pour postuler, **AUCUNE LETTRE DE MOTIVATION NI AUCUN EMAIL**. Répondez simplement aux 5 questions et uploadez votre CV sur la page suivante : <http://dualsun.fr/recrutement/developpeur-commercial>.